



Responsable Commercial PACA (H/F)

Vous voulez participer à l'excellence industrielle française ? Contribuer à produire et diffuser des mobiliers qui rendent les grandes villes de France plus belles, plus propres et plus sûres ? Donner un sens à votre travail en rejoignant une équipe chaleureuse et soudée ? N'hésitez plus !



Nous recherchons notre nouveau Responsable commercial PACA, rejoignez notre équipe !

Notre PME (230 salariés, 45M€ de CA) est fière de ses différences : solidarité des équipes et des dirigeants, qualité des produits, innovation permanente, solidité de l'entreprise...

Notre métier est passionnant : nous participons aux projets d'aménagement urbain aux côtés des entreprises de travaux publics et des cabinets d'architectes les plus prestigieux. Nous imaginons et fabriquons le mobilier urbain des petits et grands projets d'aménagement public. Nous avons équipé les plus grandes villes françaises : Paris, Lyon, Marseille, Bordeaux, Lille, etc. Plus de la moitié de nos affaires sont issues des appels d'offres que nous avons gagnés.

Vous aimez gagner des marchés et de nouveaux clients pour un secteur clé de l'entreprise ? Devenez Responsable Commercial PACA (H/F) à SERI. Poste de cadre, CDI, en home office avec déplacement régionaux. Zone commerciale : PACA (04, 05, 06, 13, 83, 84), Corse, Languedoc Roussillon (11, 30, 34, 43, 66). Véhicule de fonction fourni.

Vos missions

Vous **visitez les collectivités**, les **sociétés de travaux publics** et les architectes **prescripteurs** situés dans votre secteur commercial pour comprendre leurs besoins et orienter la prescription de nos produits.

Grâce à votre **travail méthodique** et votre **force de conviction** vous mettez en place un **plan de conquête commercial** par territoires en mettant en avant les avantages de nos produits et services

En relais de vos clients, vous vous assurez de la **bonne réalisation des commandes** auprès de nos sites de production. Vous **intervenez dans la réalisation des plus gros chantiers** de votre secteur.

Votre capacité d'adaptation et votre aisance relationnelle vous permettent d'évoluer auprès d'une **clientèle très variée**, de maître d'œuvre de premier plan au chef de chantier en passant par les responsables locaux de la voirie, de la propreté et des espaces verts.

Vous êtes rattaché et soutenu par le **Directeur Commercial**, qui anime une **équipe de 8 Responsables commerciaux** chevronnés et passionnés. Vous êtes également **appuyé au quotidien** par **l'équipe de la Relation clients**.

Votre profil

Vous aimez le milieu des travaux publics, les produits industriels, l'esthétique et l'architecture. Vous avez une aptitude naturelle pour établir un lien de confiance avec vos collègues et vos clients.

Professionnel de la vente, vous êtes organisé et suivez rigoureusement vos dossiers. Vous aimez gagner, convaincre, négocier, défendre vos points de vue, travailler à long terme.

Doté d'un **bon niveau de culture générale**, vous avez une formation de type école supérieure de commerce et possédez une expérience de la vente réussie, acquise sur le terrain, de préférence dans le secteur des travaux publics. Un succès dans ce poste vous ouvrira des possibilités importantes d'évolutions au sein du groupe.

Vous souhaitez postuler ?

Merci de bien vouloir adresser CV et lettre de motivation manuscrite par courrier à SERI – 21 rue du Sanital – 86100 Châtelleraut en précisant dans l'objet la référence « 2021.sept.RC.PACA »